

EMERGENCE

Notre Approche

L'incubateur SquareLab du Groupe ESC Clermont vous propose de vous accompagner dans votre projet de création d'entreprise en suivant le programme « Emergence » animé par l'équipe de l'incubateur et par des experts du secteur. Son objectif est d'apporter l'ensemble des outils nécessaires au bon déroulement du projet et au développement d'une posture entrepreneuriale en facilitant votre insertion dans les réseaux de la création d'entreprise.



RESPONSABLE

Fabrice CAILLOUX

Responsable de SquareLab, l'Incubateur du Groupe ESC Clermont
Entrepreneur, Fondateur de 3 startups.
fabrice.cailloux@esc-clermont.fr

PUBLIC

Ce programme s'adresse à tout porteur d'un projet de création d'entreprise souhaitant être accompagné dans son projet et maîtriser les outils startups.

PRIX

- 1 400 € dispensés de taxe (350 € / mois)

FINANCEMENTS POSSIBLES

- Formation éligible au CPF
- Bourse possible pour la prise en charge partielle du programme sur critères (nous contacter)

RYTHME & DUREE

- 75 heures d'ateliers (3 jours / mois pendant 4 mois)

PRÉ-REQUIS

- Motivation du porteur de projet

ADMISSION

- Dossier de candidature
- Jury de sélection

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Accompagner le porteur de projet jusqu'à la validation de son produit/service par la clientèle dans l'optique d'aller chercher des premiers financements.
- Apprendre au porteur de projet à structurer sa création d'entreprise et à prendre du recul.
- Acquérir les compétences nécessaires à la construction et à la réalisation de son projet.
- Faciliter l'insertion de l'entrepreneur dans les réseaux business.
- Apporter et transférer de l'expérience, des connaissances, des contacts et des méthodes.

COMPÉTENCES VISÉES

- Adopter de méthodes startups pour créer son entreprise.
- Développer une posture entrepreneuriale.
- Designer une proposition de valeur.
- Savoir bien communiquer sur son projet.
- Prototyper et expérimenter en mode agile.
- Comprendre les différents modèles économiques et les adapter à son projet.
- Construire son business plan.
- Manager en mode collaboratif.

LES POINTS FORTS DU PROGRAMME

- Avancer sur son propre projet de création.
- Apprendre et mise en pratique immédiate.
- Être accompagné et bénéficier d'un suivi personnalisé.
- Accéder à un réseau d'experts, source d'expériences.
- Travailler dans un espace de co-working.
- Rejoindre une communauté d'entrepreneurs.

PARRAINS



Gilles CHETELAT

Co fondateur en 2009 de StickyAds.tv qui est à l'origine une plateforme de vente automatisée d'espaces publicitaires en vidéo. 6 ans plus tard, il revend sa société à Comcast pour 100 millions de dollars.



Olivier BERNASSON

Co-fondateur de Pecheur.com en 2000. Fondateur de Airsport.fr - business angel

PROGRAMME

MODULE 1

3 JOURS

DEVELOPPER UNE POSTURE ENTREPRENEURIALE

DETAILS

Déconstruire les mythes de l'entrepreneuriat.
Se connaître et s'entourer pour réussir son projet.
Penser problème et rester centré utilisateur.
Identifier les financements possibles autour d'un projet.

MODULE 2

2 JOURS

APPORTER LA BONNE PROPOSITION DE VALEUR

DETAILS

Se familiariser avec les nouvelles approches entrepreneuriales (BMC, lean startup, effectuation,...).
Imaginer des solutions à travers des méthodes d'idéation.
Designer une proposition de valeur.
Trouver et protéger une identité de marque.

MODULE 3

1 JOUR

SAVOIR COMMUNIQUER POUR SON PROJET

DETAILS

Prendre la parole en public.
Pitcher son projet.

MODULE 4

3 JOURS

PROTOTYPER ET TESTER

DETAILS

Tester son concept.
Prototyper et tester auprès des utilisateurs.
Concevoir une landing page parfaite.
Créer et gérer une communauté sur les réseaux sociaux (community management).
Découvrir l'approche Growth Hacking au service de son projet.

MODULE 5

3 JOURS

CONSTRUIRE SON BUSINESS MODEL & BUSINESS PLAN

DETAILS

Designer son Business Model Canvas
Structurer un business plan.
Elaborer un plan de communication et médias
Elaborer un plan marketing
Maîtriser les techniques de négociation
Construire un plan Financier

MODULE 6

3 JOURS

CRÉER SON ENTREPRISE

DETAILS

Choisir un statut juridique.
Faire ses conditions générales de vente.
Répartir son capital.
Identifier les assurances nécessaires.
Négocier avec sa banque.

PARTENAIRES

HUMAN **booster**
VOTRE SOLUTION COMPÉTENCE

+ clermont
auvergne
métropole

AEXECO
Audit - Expertise - Conseils

CA
CENTRE FRANCE

L&A
Société d'Avocats

cabinet
L&A MARK

01

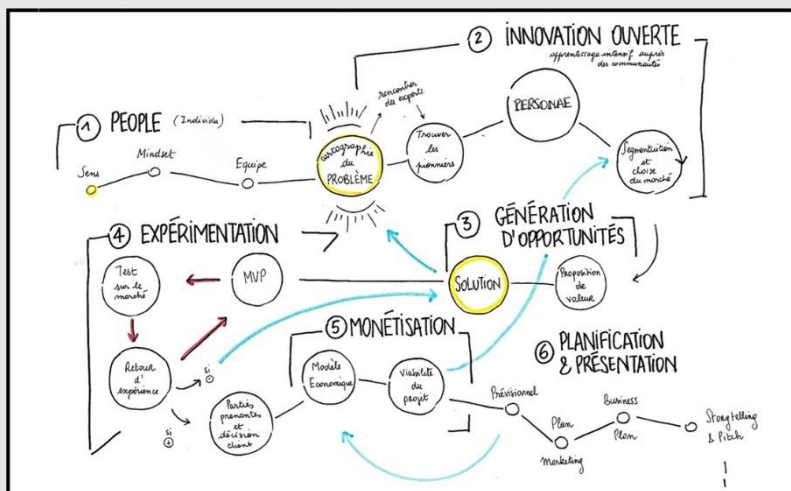
PobRun
Ingénierie informatique

FIDAL
SOCIÉTÉ D'AVOCATS

CCI Innovation
Clermont Auvergne



PARCOURS CULTURE STARTUP



Le contenu est disponible sous licence Creative Commons : Attribution + Pas d'Utilisation Commerciale + Partage dans les mêmes conditions (BY NC SA).



MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Alternance d'apports théoriques et pratiques.
- Construction pédagogique autour de son projet de création d'entreprise.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Avancée de son projet (livrable écrit correspondant à l'application concrète de chaque module et présentation orale).

CONTACT

Nathalie TAVERNIER
Coordinatrice SquareLab
Tél. +33 (0)4 73 98 24 14
nathalie.tavernier@esc-clermont.fr

Retrouvez toutes ces informations sur notre site

www.esc-clermont.fr/formationcontinue

